



INTÉGRATEUR DE LOGICIEL (H/F)



OBJECTIFS DE LA MISSION

Les tâches principales sont :

- Participer au développement de nos offres de services et d'expertise technique auprès de nos clients grands comptes et prospects
- Accompagner les commerciaux aux rendez-vous clients
- **Répondre aux Appels d'Offre** de nos clients et participer à la mise en place des projets
- Contribuer au recrutement afin de renforcer les équipes techniques
- Avec l'aide de votre responsable hiérarchique, **réaliser les bilans de prestations** des consultants en mission et effectuer un suivi régulier de votre portefeuille client
- Mettre en œuvre des **stratégies commerciales** et plans d'actions élaborés avec la hiérarchie dans le but de pérenniser les contrats en cours, de garantir l'ouverture de nouveaux comptes ou le développement des comptes existants
- Mettre en place des **études de marché et études marketing** (veille concurrentielle)
- Enrichir les bases de données commerciales
- Participer à l'implantation et au développement de notre activité sur les marchés étrangers

PROFIL RECHERCHÉ

Compétences requises :

- Vous justifiez d'une **expérience dans la vente** ou présentez des prédispositions pour les relations commerciales
- Vous avez un **bon contact client** (téléphonique et rendez-vous)